

北海道房地产咨询专场在北京举办

6月19日（周一）、三井不动产 Realty 札幌法人营业部在中国北京邀请了高收入客户群，拥有人脉资源的公司高管在内共计29位来宾，举办了北海道房地产咨询专场。

会议的第一部分由株式会社 PREMIUM 北海道张社长介绍了「北海道的魅力以及市场」，第二部分由札幌法人营业部諏訪営業组长讲演「房地产买卖流程以及北海道房地产介绍」。

会议气氛热烈客户关注度较高，还与数组来客进行了深层次的详细交流，是一场非常有意义的咨询专场。

今后将继续对意向客户进行跟踪随访的同时，加强与高收入客户群，拥有人脉资源公司官员的合作机会，期待在投资北海道房地产，度假村，项目开拓等方面得到更好的开展。

※此专场以交流与咨询为目的，得到了国际事业部冯洁，薛凌宇，刘佳的大力支持。



～会场外观～



～会议内场～



～深受欢迎的日式威士忌试饮服务～



～第一部分由张社长介绍～



～第二部分由札幌法人营业部諏訪営業组长讲演～